



知識、洞察、
コネクション、
ソリューションを
当社のメンバー
企業に提供

LIMRA®

LOMA®

LL Global

は、研究、
コンサルティング、
専門的能力の開発を
世界規模で行っている
組織で、人々と情報、
オピニオンリーダー、
ソリューション、...そして
ほかの人々と結びつける
努力をしています。
メンバー企業および
業界に奉仕することが
当社のあらゆる業務の
中核であり、
グローバルな研究、
データ分析、
教育や研修、
評価や
ネットワーキングを
包括しています。

当社のストーリー

2つのブランド、1つのゴール

当社のメンバー企業と業界のために
価値あるコネクションを創出する、という
当社の努力は、2つの強力で名高い
サービスブランドであるLIMRAとLOMA
(共に20世紀初期に創設)から代々伝わる
ものです。

時の経過と共に、LIMRAは最先端をゆく人
材評価の提供企業から一流の業界調査機
関に進化しました。一方で、LOMAは、業界
における教育や研修のショーケースとなり
ました。そして2008年に、LIMRAとLOMAは
LL Globalの傘下で合併し、そのメンバーと
業界を支援するための多数の商品をそろ
えたパワフルな同業者団体となりました。

進化はその後も継続し、The Secure Retirement Institute®(SRI™) が2013年に創設されました。このインスティテュートは、退職に関する包括的で客観的な研究や教育のみならず、世界中の関連問題を探求するためのシニアリーダーのためのフォーラムも提供しています。

今日では、当社の統合された組織は、世界最大の金融サービス企業の大多数を含む、71か国にわたる1,200を超えるメンバー企業を抱えています。

信頼のおける業界知識源として、当社は世界中でメンバー企業が技術、退職、市場における新たな機会を予測し、つかむことを支援します。さらに当社は、研究、教育や研修、業界でのソリューションやグローバルなメンバーのためのイベントをグローバルな規模で提供することによってメンバー企業の競争力や業界における影響力の拡大をサポートしています。

金融サービス 業界を発展させます

グローバルな研究とデータ分析

グローバルな研究とデータ分析によって、メンバー企業が今日の常に変動する市場に適した効果的なビジネス戦略を開発、実施することを可能にします。消費者、技術、規制、販売チャネル、生命保険、退職やそのほかの金融商品に関する当社による偏りのない定量的かつ定性的な調査によって、あなたの会社組織は、成長の可能性を特定し、世界の主な傾向をモニタリングすることができます。

○ 一般のおよび戦略的研究

当社は、各国の詳細な市場情報にグローバルなコンテキストを加味させた一般のおよび戦略的研究レポートと概要を、毎年100本以上提供しています。研究のトピックには顧客エンゲージメント、販売チャネル、テクノロジーの開発と適用、退職、特定の地域や国の市場が含まれます。

○ InfoCenter(インフォセンター)

迅速で手短な回答から徹底した詳細な研究プロジェクトまで、インフォセンターのスタッフがお手伝いします。メンバーは、オンライン、電話、または対面で情報をリクエストできます。

○ 刊行物

当社刊行物は、解説、記事、当社研究の最新情報、業界問題の情報、さらに金融サービスにおいて最も重要な最新トピックスなどをご提供します。刊行物には、業界のエグゼクティブ、研究者、オピニオンリーダーなどの著作が含まれています。

○ 分析のためのセンター・オブ・エクセレンス (CEA)

CEAは、最新の統計的技術を模索し、当社の莫大な業界データの蓄積に適用して保険業界の将来形成を支援し、最先端の分析研究を刊行し、さらに当社の分析・教育イニシアチブをサポートしています。

○ カスタマイズされた研究とコンサルティング

当社の強みは、研究、研修、評価、学習、開発、及び貴社のサービスに対して専門的な立場で関与できることです。当社のコンサルタントが、販売、人材管理、カスタマイズされた研究、実施分析における貴社の目標、課題、機会を貴社と共に連携して定義します。そして、貴社のリソース、規制の状況、市場、競合環境に沿った、戦略的かつ戦術的なソリューションをお届けします。

人々を ソリューション と 結びつける

教育と専門的能力の開発

当社の専門教育、研修および育成オンラインコースと、対面型のオンサイトプログラムは、あなたの経営および業績管理スキルを大きく向上させ、より高いレベルの業績と成長を推進するよう設計されています。

◎ 認定

当社の教育サービスは、保険および金融サービス業界で活躍するすべての皆様にお役立ていただけます。当社では、フラッグシップであるFLMIプログラムに加え、カスタマーサービス、再保険、コンプライアンス、リタイアメントに関する認定を提供しています。

◎ デジタル演習アカデミー

今日の学習者のために考案されたアカデミーは、特定の成果を生み、ビジネスのニーズを満たす行動上の変化を推進するようデザインされたインパクトの高いマイクロラーニングのコンテンツを、手頃な価格でお届けする機動的なプログラムです。

◎ Chartered Insurance Agency Manager (認定保険エージェンシーマネージャー: CIAM)

今日では、これまで以上にフィールド・マネージャーは生命保険および金融サービスの販売におけるリーダーとしての要求に応える準備をしておく必要があります。CIAM (Chartered Insurance Agency Manager: 認定保険エージェンシーマネージャー) 認定は、プロフェッショナルとしてのキャリアパス、およびマネージャーを査定、評価する基準を提供する目的で設けられました。

◎ Producer Development 募集人育成) シリーズ (PDS)

彼らをエージェントと呼ぼうと、セールス担当者、またはファイナンシャルアドバイザーと呼ぼうとも、今日の(そして明日の)競争が激化しつつある金融サービス環境において、募集人は日々高まるプレッシャーにさらされています。この環境下で、定着率、生産性、収益性を向上する鍵の1つは、新しい募集人に迅速かつ生産性の高いスタートを切らせるだけでなく、プロフェッショナルとしての継続的な成長を支援するために必要な知識とスキルを提供することです。

◎ 報酬および表彰

当社は、営業の生産性と継続率が成功の要であることを理解しています。高く評価され、国際的に認められている当社の表彰プログラムを多くの企業が利用しているのはそのためです。当社の表彰プログラムには、営業募集人やマネージャーの業績を認め、報いるためのInternational Quality Award (国際継続率優秀賞: IQA)、International Award for Productivity (国際生産性優秀賞: IAP) などがあります。



人材と 変遷する コネクションの 創出

● Trustworthy Selling®

このプログラムは、消費者の行動、買い手と売り手の心理学、トップの募集人のセールススキルについての深い洞察を通じて、成功する販売をもたらすための比類のないアプローチを提供します。

● Insurance Immersion

Insurance Immersion (保険イマージョン) は、業界への新規参入者が、業界の複雑な商品、機能、用語に速やかに馴染み、即戦力として活躍できるようにするための実証された方法です。

人材評価

応募者および従業員評価に対する、当社の実績ある、業績主導のアプローチは、効果的な人材募集、選考、生産性、そして定着率におけるソリューションによって、現場のみならず、本社およびカスタマー連絡センターにおいて、貴社がビジネス上の目標を達成することを可能にします。

ネットワーキング

当社組織の中核は、業界におけるコネクションです。当社は、業界のプロとエグゼクティブをカンファレンス、委員会、研究グループやワークショップを通じてグローバルに結びつけます。年間を通じて30ほどのカンファレンスや120を超える委員会会議によって、業界の未来を形成するビジネスおよび民間のオピニオンリーダーから成功事例や新たなトレンドについて話を聞く貴重な機会を得ることができます。



業界の 進化を 支援



業界の 進化を 支援



次のステップ

適切なコネクションを作ることができれば、光、エネルギー、そしてパワーチェンジをも引き起こすひらめきを生み出します。業界及びメンバー企業のために、そのようなコネクションをつくり、ひらめきを生み出し、前進する勢いを作り出すお手伝いをする。それこそが私たちの使命です。

あなたとあなたが所属する会社が、どのようにしてこのような変革を起こすコネクションを作ることができるかを引き続き探索していきましょう…。

あなたがビジネス上の目標を達成するために当社がいかに支援させていただけるかの詳細に関しては、LIMRA、LOMAのメンバーリレーションズディレクター、または次のメールアドレスにてご連絡ください。

globalmembership@limra.com
globalmembership@loma.org

LL Global, Inc.



www.limra.com



www.loma.org